

Radiografía al TRANSPORTE FRIGORÍFICO



> TOP50



> En la encrucijada



> Intermodalidad



Más de la mitad de las empresas de transporte frigorífico hacen intermodal

Las empresas de transporte frigorífico se suben al carro de la intermodalidad y apuestan por utilizar otros modos de transporte en ciertos trayectos con el fin de optimizar el servicio, mejorar costes y ganar competitividad.

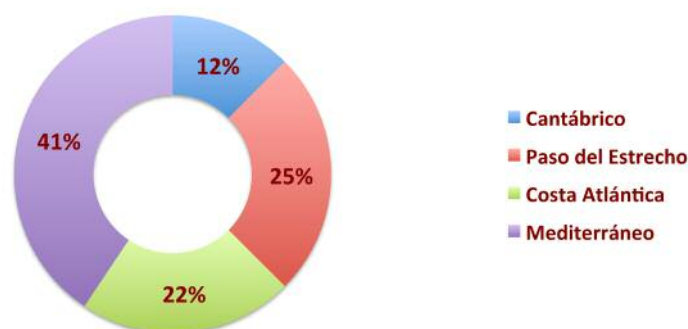
La **colaboración entre modos de transporte** es una tendencia que gana adeptos entre las empresas españolas de transporte de mercancías por carretera.

Las empresas españolas de transporte frigorífico constituyen un sector a la vanguardia dentro del transporte por carretera, y, en su actividad diaria, han comprobado que el uso de otros modos de transporte puede ayudarles a **mejorar la gestión de sus equipos y tripulaciones**, a reducir sus costes y el impacto medioambiental de sus actividades y ganar competitividad.

Un **52%** de las empresas de transporte frigorífico encuestadas por Cadena de Suministro dicen utilizar servicios de transporte intermodal. Frente a ellas, un **48%** de las empresas del sector no utilizan otros modos de transporte para complementar sus servicios de transporte de mercancías por carretera.

Así mismo, la mayor parte de las empresas de transporte frigorífico que hacen servicios intermodales **se decantan por utilizar barco y tren** de manera conjunta en sus expediciones, hasta co-

En qué tráficos utiliza el transporte frigorífico español servicios de transporte multimodal



locarse en un **56%** del total.

De igual modo, el otro **44%** de empresas de transporte frigorífico que hacen intermodal **solo utilizan el barco** en sus servicios.

Por lo que respecta a los **motivos** que esgrimen las empresas españolas de transporte frigorífico para utilizar otros modos de transporte, el principal es que de este modo consiguen **reducir sus costes de explotación**. Así lo estima el **35%** de las empresas del sector.

Además, otro **30%** considera que el transporte intermodal les supone un importante **ahorro en tiempos de conducción y descanso** para sus conductores

profesionales.

Por otra parte, otro **15%** tiene razones de **política medioambiental** para utilizar servicios de transporte intermodal, mientras que otro **30%** afirma que lo utiliza por otros motivos.

Los servicios de transporte intermodal que utilizan las empresas de transporte frigorífico de nuestro país tienen **múltiples destinos**.

Así, un **41%** lo usan para sus servicios en el **Mediterráneo**, un **25%** lo emplean en el **paso del Estrecho de Gibraltar** hacia el norte de África, un **22%** lo utilizan en la **costa atlántica** y un **12%** lo emplea en el **Cantábrico**. □



Britanny Ferries, un valor seguro entre el Cantábrico y Reino Unido

La cooperativa creada por unos agricultores bretones en 1972 se ha convertido en un actor de primer nivel en servicios de Short Sea Shipping en el Canal de la Mancha con nueve conexiones semanales que unen los puertos de Santander y Bilbao con Portsmouth, Plymouth y Poole.

Brittany Ferries es una cooperativa creada en 1972 por un grupo de agricultores bretones para exportar sus productos al Reino Unido.

En la actualidad sigue siendo propiedad de esta misma cooperativa y **ha conseguido ser la empresa líder en SSS en el oeste del Canal de la Mancha y el Arco Atlántico.**

A finales de los '70, se inauguró la **línea Santander Plymouth** y, desde entonces, **ha desarrollado plenamente el concepto de "Autopista del Mar" entre Gran Bretaña y España.** En la actualidad **cuenta con nueve conexiones semanales** que unen los puertos de Santander y Bilbao con Portsmouth, Plymouth y Poole.

En 2016, **Britanny Ferries transportó 2,68 millones de pasajeros**, un 3% más que en 2015 y **204.000 vehículos**, un 6,7% anual más. El año pasado, la naviera **facturó 467 millones de euros** y dio empleo a 2.770 trabajadores. 

LINEAS DE BRITTANY FERRIES

Líneas en el Canal de la Mancha:

- Caen – Portsmouth con 3 salidas diarias. 6 horas de travesía
- Cherbourg – Poole con 1 salida diaria. 4,30 horas de travesía
- Le Havre – Portsmouth con 1 salida diaria. 6 horas de travesía
- Saint-Malo – Portsmouth con 1 salida diaria. 8,45 horas de travesía
- Roscoff – Plymouth con 1 salida diaria. 6 horas de travesía
- Roscoff – Cork (Irlanda) con 1 salida semanal entre abril y octubre

Líneas entre España y Gran Bretaña:

- Santander – Portsmouth (RO-PAX) con 3 salidas semanales (Sábado, Domingo, Lunes). 24 horas de travesía de media.
- Santander – Plymouth (RO-PAX) con 1 salida semanal (Miércoles). 24 horas de travesía de media.
- Bilbao – Portsmouth (RO-PAX) con 3 salidas semanales (Martes, Miércoles, Jueves). 24 horas de travesía de media.
- Bilbao – Poole (RO-RO) con 2 salidas semanales (Lunes y Jueves). 31 horas de travesía de media.



Transportes Mascaró Morera

Cómo aprovechar el transporte marítimo para hacer logística de flujo tenso

Mascaró Morera es una empresa menorquina que ha sabido aprovechar la frecuencia y calidad de los servicios marítimos para ofrecer nuevos servicios logísticos de flujo tenso y consolidar su crecimiento orgánico. "De las navieras depende nuestro éxito como transportistas", afirma Lluís Moll, socio fundador de Mascaró Morera.

El transporte intermodal ofrece **ejemplos de éxito** en los que la colaboración entre medios de transporte se convierte en una ventaja competitiva.

Los servicios de transporte marítimo que unen el archipiélago balear con la península ibérica han visto en los últimos años un **aumento de las frecuencias que han ofrecido nuevas posibilidades para los servicios logísticos**, tanto en las islas como en la costa mediterránea.

Mascaró Morera es una empresa menorquina fundada en **1989** con la denominación de **Transports Comercials de Menorca**.

Su primer objetivo era dar servicio de **transporte a temperatura controlada entre Barcelona y Menorca** y, al tiempo, hacer autoventa de queso de Menorca en la Ciudad Condal.

En **1995** Transports Comercials absorbe a **Transports Frigorífics de Menorca**, con lo que se inicia un nuevo servicio de transporte diario entre las islas de Mallorca y Menorca.

En **2000** inaugura sus nuevas instalaciones en la localidad menorquina de Alaior, en las que cuenta cámaras frigoríficas con zona de carga y descarga, manipulación y temperatura controlada, y **adquiere su actual denominación de**

Mascaró Morera.

A partir de **2013**, Mascaró Morera ya ofrece servicios desde Menorca, Mallorca e Ibiza a la península con una flota de 30 unidades.

Actualmente, Mascaró Morera da empleo a **150 trabajadores** y dispone de más 39 cabezas tractoras, 45 semirremolques frigoríficos, 4 lonas, 7 volquetes, 5 trenes de carretera y más de 50 camiones de reparto, hasta superar las **150 unidades**, entre flota propia y subcontratada.

Las instalaciones centrales de Mascaró Morera en **Alaior** cuentan con una superficie total de 4.000 metros cuadrados, de

los que 2000 son construidos. La central dispone de cámaras de refrigeración y congelación y 15 muelles de carga.

Además, la empresa menorquina tiene una delegación de 3.500 metros cuadrados en **Mallorca**, una delegación en Barcelona de 1.900 metros cuadrados y otra delegación en **Valencia** de 1.900 metros cuadrados.

De igual modo, también están presentes en **Madrid** desde hace dos años y están preparando su nueva delegación de **Alicante**.

Por otra parte, la empresa menorquina también colabora con un socio local para llegar a **Vitoria** y, dentro de su estrategia, se encuentra cubrir todo el litoral mediterráneo, tanto para realizar servicios de distribución, como de recogida, según apunta Lluís Moll, socio fundador de Mascaró Morera.

La empresa balear tiene la ambición



de contar a dos años vista con un hub propio en **Vitoria** y llegar a **Málaga** y **Sevilla**.

La historia de Mascaró Morera cuenta la experiencia de una empresa de transporte de mercancías por carretera que ha sabido **aprovechar al máximo las sinergias** que ofrece el transporte marítimo

dentro de su ámbito geográfico de actuación.

Mascaró Morera ha ido consolidando una **red de transporte de flujo tenso** que saca el máximo partido del incremento de frecuencias que se ha producido en los últimos años en el transporte entre la península y las Islas Baleares.

Baleària, una larga experiencia al servicio de la logística just in time

Baleària dispone de una larga experiencia en el transporte de grandes volúmenes de mercancías, tanto en buques ro-pax como en buques exclusivos de carga.

La naviera contribuye al concepto del just in time con servicios fiables, diarios y de máxima fiabilidad, que facilita la optimización de su cadena logística.

En 2016, Baleària movió 4.100.000 ml de carga, un 14% más que en el año anterior y un 80% de su volumen total de carga. Así mismo, la carga frigorífica es del 35% sobre el total de la carga.

Tipo de mercancía movido por Baleària en Baleares en 2016

Alimentación	31,47%
Grupaje	22,88%
Envases y otros	8,83%
Bebidas	8,69%
Material de construcción	4,91%
Otros	23,22%

Tráficos de Baleària en las Islas Baleares

Barcelona-Ibiza

Un servicio diario todo el año.
Buque Sicilia / 2.030 ml

Barcelona-Menorca

Un servicio diario todo el año, con escala en Alcúdia.
Buque Martín i Soler / 1.170 ml

Barcelona-Palma

Un servicio diario todo el año.
Buque Abel Matutes / 2.235 ml

Barcelona-Alcudia

Un servicio diario todo el año.
Buque Martín i Soler / 1.170 ml

Denia-Ibiza

Un servicio diario todo el año.
Buque Bahama Mama / 1.350 ml

Denia-Palma

Un servicio diario con escala en Ibiza todo el año.
Buque Bahama Mama / 1.350 ml

Valencia-Palma

Un servicio diario directo todo el año y un servicio vía Ibiza
Buque Visemar One / 2.860 ml
Buque Nápoles / 2.030 ml

Valencia-Ibiza

Un servicio diario todo el año.
Buque Nápoles / 2.030 ml



“Aprovechar las sinergias entre el transporte por carretera y el transporte marítimo para realizar servicios logísticos de flujo tenso es la clave para el futuro de Mascaró Morera.”

La empresa menorquina lleva dos años creciendo a un ritmo del **10% anual**, gracias al **bajo nivel de incidencias** y al compromiso de las navieras que cubren los servicios marítimos que unen Baleares con la península, tiene capacidad para mover entre 12 y 13 camiones al día entre Mallorca y Barcelona, 17 y 18 diarios desde Menorca a la Ciudad Condal y otros 10 al día entre Ibiza y Barcelona.

Tal y como afirma Lluís Moll, “**de las navieras depende nuestro éxito como transportistas**”.

Por ello, la empresa se apoya en los servicios que ofrece Balearia para **empresas de distribución que embarcan con su vehículo frigorífico** para hacer la descarga directa, para **empresas de distribución frigorífica que tienen almacenes** dedicados tanto en la península como en las islas donde efectúan consolidaciones y desconsolidaciones de carga e incluso reparto capilar, para **distribución farmacéutica y agencias de transporte** que trabajan con con frío positivo (4 grados), así como para **otros clientes como almacenistas y distribuidores** de fruta fresca especialmente en Palma e Ibiza.

Además, Mascaró Morera mueve tres camiones diarios

entre **Mallorca y Valencia**, así como entre dos y tres cada día entre Menorca y la capital valenciana.

En este sentido, el socio fundador de Mascaró Morera destaca el **compromiso** de las navieras que trabajan en las rutas que unen Baleares y la península, la **puntualidad** en los servicios y el **incremento de las frecuencias** diarias.

Gracias a la conjunción de todos estos factores, Mascaró Morera ha conseguido crear una red de transporte capaz de cubrir las necesidades de clientes mayoristas y de Horeca de las islas, incluso durante los fuertes picos de demanda que se dan en verano, cuando los turistas

multiplican exponencialmente la población de Baleares.

La empresa menorquina busca para sus trayectos marítimos **socios de largo recorrido, comprometidos, rigurosos** y que ofrezcan sus servicios en condiciones de neutralidad, con el fin de que todo el engranaje logístico funcione al cien por cien en temporada alta. Gracias al apoyo de sus socios de transporte marítimo, Mascaró Morera sigue creciendo, con la vista puesta en **consolidar su actividad en los dos próximos años**.

Para este ejercicio, Mascaró Morera tiene previsto **renovar y ampliar flota** en cinco tractores, diez semis y una veintena de camiones rígidos para servicios de distribución, con el objetivo de que su flota se mantenga en una antigüedad media de entre seis y siete años.

La **evolución** en los últimos años y las **previsiones** para el futuro inmediato se-

